



## Commercial Réseau

Vivo Energy est titulaire de la franchise Shell dans 16 pays d'Afrique.

Nous sommes fiers de fournir à nos clients, dans les pays où nous exerçons nos activités, ce que les produits et services de haute qualité Shell offrent de meilleur, notamment la fiabilité de l'approvisionnement, l'expertise technique et un service client sans égal. À ce titre, nous avons mis en place les normes de santé et de sécurité les plus strictes de l'industrie et nous nous engageons à fournir, sur le plan écologique et social, les carburants et les lubrifiants Shell, de manière responsable.

### MISSION:

Le Commercial Réseau a pour mission d'assurer une gestion optimale des ventes et des opérations de stations-service situées dans son secteur, afin d'assurer leur rentabilité globale. Il/elle est responsable des négociations avec les Gérants et sert d'interface avec les différents intervenants pour chaque site.

### PRINCIPALES RESPONSABILITES:

Au sein de la Direction du Réseau et sous la responsabilité du Responsable des Ventes Réseau, vous serez chargé (e) notamment de :

- Réaliser les objectifs fixés (ventes, marge, coûts, etc.) de votre secteur, dans le respect de notre politique d'excellence opérationnelle ;
- Gérer les relations avec les Gérants des stations-service et les soutenir dans l'atteinte de leurs objectifs ;
- Implémenter notre Proposition de Valeur aux Clients Réseau (RCVP) et participer à la mise en œuvre des initiatives du Marketing dans les sites de votre zone géographique;
- Promouvoir nos politiques HSSE sur chaque site et veiller au respect rigoureux des procédures établies en la matière.

### PROFIL REQUIS

- Diplôme de niveau Bac+4/5 (Ecole d'Ingénieur ou Ecole de Commerce);
- Première expérience professionnelle de 2-3 ans dans la vente, idéalement dans le secteur des biens de grande consommation
- Sens relationnel développé et forte capacité de travail;
- Grande autonomie et sens du résultat aigu;
- Excellent niveau en français et très bonne maîtrise de l'anglais
- Permis de conduire B en cours de validité (déplacements fréquents à faire dans tout le pays)

#### Pour postuler:

Veillez envoyer par mail une lettre de motivation et un CV détaillé en français et en anglais, en indiquant la référence du poste : **VEGTM**.

Date limite de dépôt des candidatures : **16 novembre 2017**

E-mail: [emplois.veg@vivoenergy.com](mailto:emplois.veg@vivoenergy.com)

